

Mit Hauptsitz in Therwil entwickelt und produziert INTEGRA Metering seit 1928 hochwertige Wasser- und Wärmeenergiezähler für Versorger, Stadtwerke, Hausverwaltungen und Gebäudebetreiber weltweit. Unsere Produkte und Leistungen tragen zum sorgfältigen Umgang mit Energie und Wasser bei. Heute konzentrieren wir unser Wissen und Know-how auf die Entwicklung innovativer IoT-Lösungen für Smart Metering und Smart Cities.

Auf Grund einer Pensionierung ist die folgende Stelle ab 01.01.2025 oder nach Vereinbarung zu besetzen:

International Sales Manager (100%)

Ihr Aufgabengebiet:

- › Sie sind erster Ansprechpartner und pflegen einen engen Kontakt zu unseren weltweiten Kunden und Partnern.
- › Sie betreuen Kunden wie Planer, Ingenieure, Anlagenbauer, produzierende Industrieunternehmen, Versorgungsbetriebe, Hersteller von Gebäudeleittechnik oder Gebäudeautomation und Partnerunternehmen.
- › Sie führen (technische) Produktpräsentationen aus einem hochwertigen Sortiment durch.
- › Sie beraten die Kunden in der Produkthanwendung und unterstützen bei grundlegenden Servicefragen.
- › Sie übernehmen für Ihr Vertriebsgebiet die Umsatzverantwortung und bauen Neu-/Bestandskunden kontinuierlich aus.
- › Sie repräsentieren die INTEGRA Metering AG auch auf Messen und Ausstellungen.

Ihre Kompetenzen:

- › Sie verfügen über eine abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung und eventuell eine Weiterbildung zum Bachelor (FH).
- › Sie haben bereits Erfahrung im erfolgreichen Verkauf von technischen Produkten.
- › Sie mögen ein internationales Umfeld und Kontakte mit Personen aus anderen Kulturen und Regionen dieser Welt
- › Idealerweise kennen Sie sich in einem der folgenden Bereiche aus: Gebäudeautomation, Prozess- oder Verfahrenstechnik, Versorgungstechnik, Elektrotechnik, Heizung/Klima, technische Gebäudeausstattung (TGA), Mess- und Regeltechnik, Wasserversorgung oder Gebäudeleittechnik (GLT).
- › Kommunikative Fähigkeiten und ein gepflegtes Erscheinungsbild verschaffen Ihnen einen sicheren Auftritt.
- › Sie lieben eine selbstständige Arbeitsweise, eine hohe Eigeninitiative und sind auch ein Teamplayer.
- › Sie sind mit grundlegenden PC-Anwenderkenntnissen wie MS-Office vertraut.
- › Sie sind verhandlungssicher in Deutsch und Englisch, von Vorteil wären auch gute Kenntnisse der französischen Sprache.

Unser Angebot:

- › Ein solides, familiäres und erfolgreiches Wirtschaftsunternehmen mit fast 100-jähriger Tradition
- › Eine fordernde, abwechslungsreiche und zukunftsorientierte Aufgabe mit viel Spielraum, in einem interessanten und spannenden Arbeitsgebiet
- › Ein Arbeitsplatz im Büro, die Reisetätigkeit beträgt 10 – 20%
- › Die Möglichkeit für die Ausübung von teilweiser Arbeit im Homeoffice
- › Unterstützung von einem motivierten und engagierten Team
- › Attraktive Arbeitsbedingungen
- › Gute Anbindung an den ÖV, gratis Parkplatz, gute Einkaufsmöglichkeiten in der Umgebung, Möglichkeit für Pausen in der angrenzenden Grünzone

Interessiert?

- › Wenn Sie diese verantwortungsvolle Stelle interessiert, dann senden Sie bitte Ihre Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihres frühesten Starttermins per E-Mail an: personal@integra-metering.com
- › Bei Fragen können Sie sich ebenfalls gerne an diese Adresse wenden. Herr Kai Eden, Head of Sales International, wird sie gerne beantworten.

Wir freuen uns auf Sie!